



EVROPSKA SOSEDSKA POLITIKA:
POSEL IN TRGOVINA

V POSLU BLAGINJE

Evropska sosedna politika

ec.europa.eu/world/enp

Evropska komisija
Generalni direktorat
za zunanje odnose
B – 1049 Bruselj
enp-info@ec.europa.eu

- države članice EU
- partnerske države ENP
- kandidatke za članstvo v EU
- potencialne kandidatke za članstvo v EU



NF-30-08-032-51-D

Kredit, kjer je primeren

Mala in srednja podjetja (MSP) lahko povsod naletijo na težave pri zagotavljanju financiranja za razširitev svojih poslov. Ta izziv je še posebno pereč za palestinska MSP glede na politično negotovost, v kateri poslujejo, in tveganjem nenaklonjeno naravo lokalne bančne kulture.

Da bi spodbudili banke, da bi posojale denar MSP z zdravimi poslovnimi predlogi, a pomanjkljivim zavarovanjem, EU in Nemčija financirata Evropsko-palestinski posojilno jamstveni sklad, da prevzame jamstvo za mala podjetja, ki zaposlujejo do 20 ljudi.

“Program je od septembra 2006, ko se je začel, pomagal ustvariti ali ohraniti 2.226 delovnih mest in bo s tem nadaljeval tudi v prihodnje,” pojasnjuje John Khoury, direktor Sklada. Kakšnih 80 % družb, ki so imele korist od Sklada, ne bi dobilo bančnega posojila zaradi pomanjkanja sredstev za jamstvo.

Podjetja, ki so doslej uporabljala shemo, vključujejo zdravniške prakse, male trgovce na drobno, izdelovalce pohištva, proizvajalce aluminijastih okvirjev in rezbarje oljk.

Bančništvo za zamisli

Na podlagi sheme banke, kot je stanovanjska banka za trgovino in finance, posodijo MSP povprečno 25.000 USD in do največ 50.000 USD. V letu 2009 nameravajo izdati najmanj 200 posojil, za katere jamči Sklad.

“Zahvaljujoč skladu postajamo bolj prepričani v posojanje MSP,” pravi Suzan Khoury, namestnica regionalnega vodje banke. “Zdaj je mogoče posojati denar strankam, ki sicer ne bi izpolnjevale pogojev za posojila, ker nimajo zavarovanja. To jim omogoča, da razširijo poslovanje, ustvarijo nove priložnosti in delovna mesta.”

Bančno osebje je bilo tudi na usposabljanju, kako oceniti finančno zdravje podjetja na podlagi denarnega toka, namesto vztrajanja na tradicionalnih posojilnih jamstvih v obliki sredstev.

Pa se pogovorimo o poslu

Čeprav je Evropska unija glavni trgovski partner Izraela, ostaja veliko neizkoriščenega potenciala. Da bi raziskala obetavne nove poti sodelovanja, sta EU in Izrael povabila vrhunske podjetnike na pogovor o poslu.

Poslovni dialog med EU in Izraelom, ki je bil uveden novembra 2007, je pripeljal skupaj ožjo skupino približno 20 izraelskih in evropskih vodij podjetij s ciljem okrepite dvostranske trgovine in vlaganj.

“Za majhno državo, kot je Izrael, je gojenje dobrih poslovnih vezi z EU bistveno,” pojasnjuje Yossi Vardi, eden od izraelskih vodilnih visokotehnoloških pionirjev, ki predseduje izraelski strani dialoga.

Evropski strani predseduje Mathias Doepfner, glavni direktor Axel Springer, eni največjih evropskih medijskih skupin.

Skupina hitro napreduje. Že v prvih nekaj mesecih je začela pripravljati poročilo o stališču, ustanovila nekaj sektorskih forumov na tako raznolikih področjih, kot so telekomunikacije in novi mediji, finance, pa tudi energija in zelene tehnologija ter uredila srečanja med ducati podjetnikov.

Kmalu bo organizirala izlete za evropske in pozneje za izraelske poslovne delegacije.



Večina državljanov Evropske unije, kot je ugotovila nedavna raziskava, je naklonjena tesnejšemu sodelovanju s sosednjimi državami. Prepričani so, da lahko tesnejše vezi krepijo mir in demokracijo.

Prav to je tisto, za kar gre pri evropski sosedski politiki (ENP). Ta je bila razvita leta 2003/2004 s ciljem, da bi tesneje povezala razširjeno EU in sosede, in se pripravlja na konkretne ukrepe za podporo reformam in povečanje blaginje, za izboljšanje vsakdanjega življenja ljudi v našem sosedstvu.

Torej, kako to deluje? EU in vse njene sosede so se dogovorili o tem, kako bodo zgradili tesnejše odnose in podprli reforme v tri- do petletnem obdobju. Skupne zaveze so zapisane v tako imenovanih akcijskih načrtih. V okviru "Evropskega sosedskega in partnerskega instrumenta" (ENPI) je na voljo strokovno znanje in financiranje (skoraj 12 milijard € v času od 2007 do 2013) za pomoč pri posodobitvi in reformi.



Podjetniške rešitve

Gospodarsko povezovanje je pomagalo EU, da je postala največji trgovski blok na svetu z najvišjim življenjskim standardom. Blaginja je prispevala tudi k miru in stabilnosti.

Evropska sosedna politika pomaga sosednjim državam, da razvijajo in izvajajo politične in gospodarske reforme, ki so potrebne za spodbujanje trgovine in vlaganje in jim ponuja večji dostop na trg Unije.



Svet priložnosti za ukrajinska podjetja

Industrijska unija Donbass (IUD) je nenavadna družba. Je eno redkih ukrajinskih podjetij, ki nima le velikih trgov v EU, temveč tam tudi vlaga. Družba je specializirana za metalurgijo, rudarstvo, inženiring in živilsko industrijo ter ima obrate na Poljskem in Madžarskem ter v drugih evropskih državah.

IUD in druge ukrajinske družbe z veseljem pričakujejo možnosti za izvoz in vlaganje, ki bodo spremljale boljše trgovinske vezi z EU. Z nedavnim vstopom Ukrajine v Svetovno trgovinsko organizacijo in novim sporazumom o prosti trgovini (FTA) z EU na dnevnem redu so se pomnožile priložnosti za ukrajinska podjetja, da postanejo sestavni del evropskega in svetovnega trgovinskega sistema.

"Ta FTA bo pomagal Ukrajini izboljšati njeno poslovno in naložbeno klimo," pojasnjuje Oleksiy Miroshnychenko, izvršni podpredsednik Ukrajinske zveze delodajalcev, ki zastopa 200 največjih ukrajinskih podjetij, ki skupno zaposlujejo 5 milijonov delavcev. "To bo dobro za posel in bo imelo pozitivne vplive na druga področja, kot so delovni standardi in okolje."

Donosna razmerja

Cilj FTA je okrepiti trgovinske in naložbene tokove med EU in Ukrajino. "Dostop do financ je bistveno vprašanje za ukrajinska podjetja," pravi Miroshnychenko. "Upamo, da bomo okrepili neposredne tuje naložbe in sporazum z Evropsko unijo bi pomagal."

"Skladnost z zakonodajo EU na različnih področjih, ki vplivajo na razvoj in spodbujanje podjetniškega okolja, bo ukrajinskim družbam olajšala vstop na evropski trg," pojasnjuje.

Premoščanje razlik z dialogom

Spodbujeni z modeli socialnega dialoga v EU se ukrajinski delodajalci, sindikati in vlada redno srečujejo na nacionalnem tristranskem socialnem in ekonomskem svetu.

Tristranski svet spodbuja dialog o številnih vprašanjih, vključno s plačilom, delovnimi razmerami ter vladnimi predpisi in politikami. Z neposrednimi pogovori skuša vzpostaviti ravnovesje med interesi delavcev, delodajalcev in države.

"Tristranski svet je vodilni forum za razpravo o socialnih, pravnih in vladnih vprašanjih," pravi Oleksiy Miroshnychenko, ki je eden od sopredsedujočih Sveta.



Konkretne komunikacije gradijo trdne temelje

Maroško združenje za gradnjo in javna dela (FNBTP) zastopa 1.350 podjetij vseh velikosti neposredno in še dodatnih 2.700 posredno.

"Največji izziv, s katerim se soočajo strokovne organizacije, je, da člani pogosto čutijo, da imajo premalo informacij," pravi Mustafa Miftah, predsednik FNBTP.

Zato se je združenje FNBTP odločilo za prenovo in posodobitev komunikacijskih dejavnosti, da bi izboljšalo poslovanje. S podporo EU je združenje prirejalo industrijske sejme, poslovne forume in razvilo svojo navzočnost na internetu.



Povečanje egiptovske gostoljubnosti

Egipt je najstarejša turistična destinacija na svetu in so ga obiskovali že v rimskih časih. Od piramid in templjev v Tebah do Rdečega morja in megapolisa v Kairu, od bogastva svoje kulture do gostoljubnosti ljudi, Egipt ima številne čare in trenutno gosti več kot 10 milijonov obiskovalcev na leto, zaradi česar je ena glavnih svetovnih destinacij.

"Turizem je v Egiptu zelo uspešen, a egiptovski državni urad za turizem bi ga rad še izboljšal, za to pa je potrebne nekaj resne okrepitev zmogljivosti," pravi Tim Bartlett, svetovalec EU za projekt. "Tukaj vlagamo v dodatne možnosti, ki bi pomagali okrepiti Urad za turizem."

Dvojni možgani mislijo bolje kot eni

Bartlett sodeluje v projektu, znanem kot "tesno medinstitucionalno sodelovanje", pri katerem strokovnjaki EU delajo skupaj z egiptovskimi kolegi in jih usposablja za izboljšanje poslovanja in uvedbo najsodobnejših praks. "Takšno sodelovanje je pravzaprav prenos znanja in izkušenj," pojasnjuje.

"V egiptovski državni službi potrebujemo kulturni premik v stališčih do timskega dela in izmenjave informacij in ta projekt je pomagal," pripoveduje Sahar Abdel-Megeed Saleh, pomočnik pri tem projektu.

Ta posebni projekt je pomagal egiptovski turistični policiji, da je posodobila strukture vodenja in sisteme ter pri razvoju celovite tržne strategije. "Načrt, ki smo ga razvili, bo pomagal Egiptu zgraditi lastne sile in razviti nove niše," pravi Elisabeth Woschnogg, avstrijska strokovnjakinja.

EU in Egipt sodelujeta tudi pri podobnih projektih na drugih področjih, kot so cestna, železniška in pomorska varnost, telekomunikacije, poštni sistem, tuje neposredne naložbe, okoljska vprašanja ter poklicno zdravje in varnost.