

Inauguración Evento de
“Beneficios del TLC entre México y la Unión Europea”
23 de Noviembre, 2010

- Buenos días! Muchas gracias, estimada Beatriz Leycegui, Subsecretaria de Comercio Exterior, por organizar este importante evento sobre los **Beneficios del Tratado de Libre Comercio entre México y la Unión Europea**. Tratado que justamente este año festeja sus 10 años de vigencia.
- Estimados miembros del presidium, estimados empresarios, funcionarios y estudiantes, muchas gracias por estar aquí con nosotros el día de hoy.
- Como mencioné, este año celebramos el **décimo aniversario** del Tratado de Libre Comercio entre México y la Unión Europea.
- De nuestro acuerdo global, el **tratado de libre comercio es la parte más conocida** en la opinión pública.
- Cuando empezamos con las negociaciones con México, hace más de 10 años, el enfoque de la **Unión Europea** era más multilateral. Habíamos terminado apenas con las negociaciones del GATT que crearon la OMC.
- **México**, en cambio, ya tenía una experiencia amplia con acuerdos específicos - con la negociación del TLCAN.
- Con México la Unión Europea negoció un acuerdo que era **pionero** en su tiempo por varias razones:
 - Era el primera TLC bilateral que negoció la Unión Europea fuera de sus países vecinos.
 - Era el primer TLC completo, incluyendo los temas de servicios, compras públicas y la solución de controversias.
 - Y finalmente también incluía, bajo el techo del acuerdo global, un componente de dialogo político y otro de cooperación.

- El TLC creó una **situación ganar – ganar**:
 - Creó para ambas partes una amplia base legal, clara y transparente, para nuestras relaciones económicas y comerciales.
 - Aseguró el acceso al mercado de productos de la Unión Europea en México en términos parecidos al del TLCAN.
 - Para México, atrajo muchas inversiones Europeas en sectores claves como el bancario, el de telecomunicaciones y en la manufactura, entre otros.

- Pero **todavía hay un gran potencial** en el acuerdo.
 - Están todavía abiertos las cláusulas de revisión del TLC en las áreas de servicios, inversiones y productos agrícolas.
 - En el marco de las actuales negociaciones sobre el cambio climático los productos verdes y sustentables tienen cada vez más importancia en el comercio.
 - PYMES, como muchos de Ustedes, todavía usan poco el TLC. Ahí tenemos un gran potencial que queremos aprovechar mejor con nuestros proyectos de cooperación.

- Tenemos dos **proyectos de cooperación** para este fin:
 - Con el **PROTLCUEM**, que organiza el evento el día de hoy, cooperamos con dependencias gubernamentales mexicanas.
 - Con el **PIAPYME**, que ya terminó el año pasado, apoyamos directamente a PYMES mexicanas para exportar más a Europa.

- Así hemos apoyado **por ejemplo** a productores de **tequila**, de **miel**, de **pescado**, de **calzado** y también de productos de alto valor agregado como el **software** y **productos aeronáuticos**.

- Con el desarrollo de más relaciones comerciales y de inversión, se obtiene crecimiento económico y se crean más empleos.

- Pero también se estrechan y enriquecen las relaciones de todo tipo. **México** tiene una **identidad**, una **historia**, una **cultura** que se transmiten con los productos mexicanos exportados, que traen más México a Europa.
- Por ejemplo durante **mi visita a la región de Tequila**, pude ver los importantes avances para dar un valor agregado a un producto original de México.
- Con ese tipo de esfuerzos se pueden crear **importantes oportunidades y nichos de mercados**. Un potencial muy grande para México.
- El **PROTLCUEM** ha estado trabajando con el **IMPI** (Instituto Mexicano de Propiedad Industrial) para fomentar el **uso de denominaciones de origen y marcas colectivas** para aprovechar ese potencial. Así por ejemplo se exportan exitosamente a la Unión Europea el pulpo maya y el abulón de Baja California.
- A partir del año próximo contaremos con un **nuevo programa** para apoyar a las PYMES mexicanas con potencial exportador. Se trata del **Programa de Competitividad e Innovación** (PROCEI) que se realizará en conjunto con ProMéxico.
- Nuestro **enfoque** va a ser **facilitar el acceso al mercado de la Unión Europea** de productos mexicanos.
- ¿Cómo? A través de la certificación de productos y de la incorporación de tecnologías y conocimientos nuevos.
- **Mirando hacia el futuro** el reto tanto de México como de la Unión Europea es mantener y aumentar la competitividad de nuestras economías en un mundo cada vez más competitivo.
 - **México** le queda por reformar varios **sectores de servicios** que restan productividad a la economía por su alto impacto en todos los sectores

- Los retos de la **Unión Europea** son primero adaptar el **crecimiento** económico a una economía **verde y sustentable** y segundo reformar cada vez más sus esquemas de **subsidios a la agricultura**.

- **Para concluir:**
 - El **TLC** creó una **nueva era** en las relaciones entre México y la Unión Europea y abrió una nueva puerta para toda Latino-América con su **esquema pionero**.
 - Hoy el TLC demuestra que fue y es un **gran éxito**.
 - Y quiero **agradecer** de nuevo a la Subsecretaría de Comercio Exterior **por** su esfuerzo de **organizar este evento**.
 - Estimada **Beatriz, muchas gracias!**
 - Confío que con eventos como el de hoy, se hacen conocer cada vez más **los beneficios que presenta nuestro TLC** y
 - Gracias a Ustedes vamos a **estrechar** aun más nuestras **relaciones**.

- Señoras y Señores, quiero **desearles mucho éxito** para este evento y de nuevo, muchas gracias! Ha sido un gran honor para mí ser parte de esta ceremonia inaugural.